



TEVARIS®

medical workflow

„Freiräume entstehen nur dort, wo klare Sicht herrscht, wo Information Struktur erhält, wo Mut und Kreativität Oberhand gewinnen, wo Beständigkeit, Zuverlässigkeit und Knowhow fest implementiert sind und Partnerschaft, Respekt, Offenheit und Ehrlichkeit das Sagen haben. Frei ist, wer fest zu unserem Team gehört.“

Wir sind ein werteorientiertes Software-Unternehmen im Bereich der Humanmedizin, welches zum Ziel hat, der führende Lösungsanbieter für den Informationsgewinn aus Daten in der Medizin zu werden. Um dieses ambitionierte Ziel zu erreichen, bringen wir eine Menge mit ein: unsere Erfahrung, unser Knowhow, unsere Vision, unsere Werte und nicht zuletzt uns selbst. Werden Sie Teil dieser Mission. Werden Sie ein Teil von TEVARIS®.



Wir suchen vorrangig und schnellstmöglich:

VERTRIEBSMITARBEITER AUSSENDIENST (M/W)

Das bieten wir Ihnen

- Ein kompetentes, innovatives und freundliches Team
- Flache Hierarchien, offene Kommunikation und ein angenehmes Betriebsklima
- Möglichkeiten, sich eigenverantwortlich einzubringen und zu entwickeln
- Interessante und anspruchsvolle Aufgaben in der Kundenbetreuung
- Wir bilden Sie weiter (durch bezahlte Schulungsmaßnahmen)
- Flexible Arbeitszeiten und eine leistungsgerechte Vergütung

Diese Aufgaben erwarten Sie

- Mitgestaltung am Aufbau einer Vertriebsstruktur und Vertrieb der von uns entwickelten Innovationen:
 - econtys®
Management Informationssystem für die Facharztpraxis
 - onkys®
Das intelligente Tumor-Mapping und Monitoring-System
- Außendiensttätigkeit mit Reisebereitschaft
- Neukundenakquise und Aufbau eines Kundenstammes
- Gezielte Bedarfsermittlung beim Kunden und Angebotserstellung
- Regelmäßige Vertretung auf Messen und Veranstaltungen
- Führen von Vertragsverhandlungen sowie Abschluss von Konditions- und Zielvereinbarungen innerhalb definierter Rahmenbedingungen

Das erwarten wir von Ihnen

- Sie verfügen idealerweise über Erfahrungen im betriebswirtschaftlichen Medizin-Umfeld
- Betriebswirtschaftliche Aspekte sind für Sie eine Leidenschaft
- Sie haben Vertriebs Erfahrungen im Außendienst
- Selbstständige Arbeits- und planerische Vorgehensweise sowie eine ausgeprägte Hands-on-Mentalität
- Sie arbeiten stets kundenorientiert und zeichnen sich durch eine zielorientierte Arbeitsweise und Teamfähigkeit aus
- Freundliches und selbstsicheres Auftreten
- Die Bereitschaft sich weiterentwickeln zu wollen
- Flexibilität und Mobilität

Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen senden Sie bitte mit Angaben zu Ihren Gehaltsvorstellungen per E-Mail an: [Yvonne Conconi, jobs@tevaris.de](mailto:Yvonne.Conconi@tevaris.de)